



SEMINAR



Inhalte

Was zeichnet den Erfolg einer guten Klinik aus? Welche Ziele und Inhalte sind wichtig? Ein strategisches und operatives **Zuweisermanagement** sind mit die wichtigsten Stützpfiler für die erfolgreiche **Einweiserbindung und -Aqoise** mit den niedergelassenen Ärzten.

Sie arbeiten oder übernehmen diese wichtige Funktion an der Schnittstelle von Klinikleitung und den Chefärzten und -innen ihrer Klinik, um die Kommunikation und seine Prozesse zu beschleunigen bzw. zu verbessern.

Modulmed-Plus® bietet in dieser Schulung exklusiv das **Training für die Patientengewinnung:**

Nach einem theoretischen Teil erfahren die Teilnehmer und -innen, welche Marketinginstrumente und Kommunikationsmittel sie extensiv einsetzen, **um das medizinische Leistungsangebot ihrer Klinik zielgerichtet und möglichst kostenorientiert zu positionieren.**

Ein erfahrener Entscheidungsträger und Berater aus dem Bereich Medizin, Management und Wirtschaft bietet Antwort auf Ihre Fragen.

Lernziele

Sie werden in die Lage versetzt, grundlegende Erfolgsfaktoren für Ihre Einrichtung und Ihren Verantwortungsbereich kritisch zu reflektieren und weiter zu optimieren.

Sie erhalten das Rüstzeug für die Organisation, Marketinginstrumente professionell in ihrer Klinik umzusetzen. Anhand eines Fallbeispiels erarbeiten Sie praxisnah ein Konzept für Ihre Einrichtung.

Und die entsprechenden Kolleginnen und Kollegen aus anderen Kliniken sitzen gleich mit am Tisch! Jeder kann gern eigene Projekte mitbringen und erfährt unter Anleitung des erfahrenen Trainers Unterstützung.

Pragmatische Lösungsvorschläge, Diskussionen und Erfahrungsaustausch sind inklusive.

Zielgruppe

Das Seminar richtet sich an Sekretärinnen von Klinikleitern, Sekretärinnen von Chefärzten/ Chefärztinnen, Projektleiter und -innen sowie zuständige Stabstellen.

Tagesseminar: 9.00 -17.00 Uhr

Die Teilnahmekosten betragen 480,- Euro pro Teilnehmer/-in/ zzgl. MwSt. Im Seminarpreis enthalten sind Arbeitsunterlagen, Teilnahmezertifikat, Mittagessen und Kaffeepausen.

Anmeldung

Veranstaltungsort bitte ankreuzen. Ausfüllen und per Fax an 05271/699 78 – 41 oder E-mail an info@Modulmed-Plus.de. senden. Tel-Hotline: 05271/699 78 – 42

Hannover • 13.11.2018

München • 14.01.2019

Nürnberg • 16.01.2019

Leipzig • 29.01.2019

Köln • 18.03.2019

Berlin • 28.05.2019

Bitte unterbreiten Sie uns ein Angebot über eine Inhouse-Schulung

Bitte unterbreiten Sie uns ein Angebot über eine Zuweiserbefragung (Online, Post, Telefonisch)

Hiermit melden wir (Name der Klinik): _____

folgende/n Teilnehmer/-in an: _____

Email: _____